

หลักสูตร Sales Booster ภาพลักษณ์อัปเกรดขาย

วันเสาร์ที่ 20 มิถุนายน 2560 ณ โรงแรมอมารี บูลอว์วาร์ด สุขุมวิท 5

ลูกค้าซื้อตัวเราก่อนสินค้า

หลายครั้งที่สินค้าคุณสมบัติเป็นเลิศแต่กลับปิดยอดขายไม่ได้ เพราะนักขายขาดความน่าเชื่อถือ ไม่มีปฏิสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าไม่สามารถสร้างความประทับใจ มีทัศนคติการขายเชิงลบจนทำให้ลูกค้าเปลี่ยนใจไปซื้อสินค้าคู่แข่ง ในขณะที่เดียวกันสินค้าที่ธรรมดา กลับทำกำไรได้อย่างมาก เพราะนักขายเข้าถึงจิตใจลูกค้าสนทนาได้อย่างราบรื่น แม้ว่าแทบไม่ได้ฟรีเซนต์สินค้าเลยด้วยซ้ำไป

สิ่งเหล่านี้ไม่ใช่ความสามารถเฉพาะตัว แต่เป็นทักษะภาพลักษณ์นักขายที่สามารถฝึกฝนได้ ไม่ว่าคุณอยู่ในวงการใดก็ตาม คุณไม่อาจปฏิเสธการขายได้เลย



พิชิตใจได้ในครั้งแรก ปิดยอดขายง่าย ๆ คุณก็ทำได้!

เนื้อหา เวลา 09.00น.- 16.00 น.

ปัญหาที่เกิดขึ้นกับนักขาย

- ขายแล้วไม่ประทับใจลูกค้าไม่ซื้อหรือกลับใช้บริการอีก
- ขายโดยขาดศิลปะการพูดสร้างความสัมพันธ์ที่ดี สร้างความไม่พอใจ
- ขายสินค้าคุณภาพแต่มีบุคลิกภาพไม่น่าเชื่อถือ ขัดแย้งกับแบรนด์

หลักสูตร Sale Booster จะทำให้คุณเป็นนักขายที่...

- เป็นตัวเลือกอันดับ 1 ในใจลูกค้าเสมอ
- สร้างความภักดีต่อแบรนด์สินค้าเกิดการซื้อซ้ำและบอกต่อ
- มีภาพลักษณ์น่าเชื่อถืออย่างมืออาชีพเหมาะกับแบรนด์

รูปแบบการฝึกอบรม

- ฝึกปฏิบัติทักษะการขายโดยจำลองสถานการณ์จริง
- วิเคราะห์สไตส์แบรนด์ดีดั่งให้สอดคล้องกับผลิตภัณฑ์
- เรียนรู้ผ่านกิจกรรมหลากหลาย เกม VDO Workshop Teamwork ในบรรยากาศสนุกสนานเป็นกันเอง

ระยะเวลา 1 วัน (6 ชม.)

วิทยากร ญาณิมา ศรีมงคล(ที่ปรึกษาภาพลักษณ์)

คุณจะได้เรียนรู้หลักการ...

- ลูกค้าซื้อตัวเราก่อน
- เรากำลังขายอะไร?
- บันทึกรูปเป็นแบรนด์
- ภาพลักษณ์นักขายมือโปร
- ภาษากาย...ประสาทสัมผัส
- การฟังเชิงรุก
- การขายเหนือความคาดหวัง
- ชะนะใจลูกค้า 4 ประเภท

สอบถามและสำรองที่

Tel: 02-464-6524 , 085-938-6299 Fax: 02-9030080 ต่อ 4326

E-Mail : info@perfecttrainingandservice.com www.perfecttrainingandservice.com



Perfect Training & Service Co.,Ltd.

บริษัท เพอร์เฟกต์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

อัตราค่าลงทะเบียน

หลักสูตร Sales Booster ภาพลักษณ์อภัยอดขาย

ราคาปกติท่านละ 4,200 บาท + VAT 7% รวมเป็น 4,497 บาท

สมัครก่อนวันที่ 13 มิถุนายน 2560 **เหลือเพียง!** ท่านละ 3,600 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

- ราคานี้รวม เอกสารการอบรม / อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร
- เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้
- ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %

ลงทะเบียนเพื่อเข้าร่วมสัมมนา

ชื่อบริษัท /หน่วยงาน.....

ที่อยู่บริษัท.....

1. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

2. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

3. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

4. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

5. ชื่อ..... ตำแหน่ง Email

โทรศัพท์ เบอร์ต่อ..... โทรสาร

หมายเหตุ



Perfect Training & Service Co.,Ltd.

บริษัท เพอร์เฟกต์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

บริษัท เพอร์เฟกต์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

ที่อยู่ 16/54 แขวงสามเตา เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150

Tel. 02-4646524 Mobile. 085-9386299

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0735553003036

☐ เช็คบัตรเครดิตส่งจ่าย บริษัท เพอร์เฟกต์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

☐ โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขา บางบอน เลขที่บัญชี 022-3-91431-4

การแจ้งยกเลิก : ผู้สมัครสามารถที่จะยกเลิกการเข้าอบรมได้ ในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 10 วัน บริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียมการ ร้อยละ 15 ของค่าสมัคร และในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 7 วัน บริษัทฯ คืนเงินร้อยละ 50 ของค่าสมัคร นอกเหนือจากนั้นแล้ว บริษัทฯ จะไม่คืนเงินใดๆ ทั้งสิ้น การจองมีผลเมื่อชำระเงินเรียบร้อยแล้วและแสดงใบ Pay-in เพื่อเป็นหลักฐานในการสำรองที่นั่ง